



In deze nieuwsbrief

- » Dank voor de positieve reacties!
- » Waardering bij echtscheiding
- » Recente opdrachten
- » Vraag en aanbod

Dank voor de positieve reacties!

Graag willen wij u bedanken voor de positieve reacties die wij kregen op onze eerste nieuwsbrief. Ook leuk om te zien dat er interactie ontstaat! Voor ons een stimulans om hiermee door te gaan. En loopt u de komende tijd tegen een klus aan waarvoor er, om wat voor reden dan ook, specifieke expertise noodzakelijk is, neem dan gewoon even contact op!

Met vriendelijke groet,

Peter J. Oudshoorn RA

Drs. Jan Pieter van Ree RA RV

Waardering bij echtscheiding

Echtscheiding is een onderwerp waar de professionals -accountants, advocaten en notarissen- waarvoor wij werken regelmatig mee te maken krijgen. Indien een onderneming of een aandelenpakket deel uitmaakt van de te verdelen boedel, zal daaraan een waarde moeten worden toegekend. Het ene geval is lastiger dan het andere, maar waarden terwijl je optreedt namens beide partijen, is je begeven op drijfzand. Je belangen bij partijen zijn nooit hetzelfde en objectiviteit is daarom

Nieuwsbrief nr. 2 – maart 2010

E-Supporter is een uitgave van Corporate Finance Support, Oudshoorn Consultants en ReVenue Consultants.

Corporate Finance Support BV

Herenstraat 52
3911 JG Rhenen
Prattenburglaan 6
3903 DJ Veenendaal
www.cf-support.nl

Contact

Drs. Jan Pieter van Ree RA RV
M. 06 - 53 80 54 44
jpvanree@cf-support.nl

Peter J. Oudshoorn RA
M. 06 - 10 94 23 97
pjoudshoorn@cf-support.nl

Profiel

Accountants, advocaten en notarissen doen een beroep op ons indien zij bij hun cliënten te maken krijgen met werkzaamheden in het grensgebied van juridische en financiële of bedrijfseconomische expertise, zoals bedrijfsadvies, bedrijfswaardering, bedrijfsoverdracht, herstructurering, financiering, insolventie, juridische fusie of splitsing, etc. Met name in die gevallen wanneer zij onvoldoende tijd hebben, niet

uitgesloten, ook al is je intentie nog zo goed. Zelfs voor een onafhankelijk waardeerder is waarden bij echtscheiding soms al ingewikkeld. Feitelijk moet je de prijs bepalen waarvoor de onderneming of het aandelenpakket in de boedel wordt betrokken. Vaak te midden van gezichtspunten die heftig emotioneel bepaald worden. Dat vraagt om objectief de invloed op deze prijs te bepalen van ondermeer de verevening van een pensioen in eigen beheer, van de effecten van betrokkenheid privé bij de financiering van de onderneming, van de consequenties die de echtscheiding heeft op de financiering van de onderneming (door het afstorten van een pensioenverplichting of door het aantrekken van een lening om de dividenduitkering te financieren die nodig is om de boedelscheiding mogelijk te maken) en daarmee op de continuïteit van de onderneming, van de inkomstenbelastingeffecten (AB-claim) bij beide of één van beide partners, van het feit dat de doorgaande partner wel en de uitgekochte partner geen bedrijfsrisico's meer loopt, van de keuze van een salaris dat in de toekomst redelijkerwijs verdiend kan worden door degene die de onderneming voortzet, etc.

Daarnaast moeten we bij de verdeling van de boedel ook altijd oog hebben voor logische en consistente relaties tussen de vastgestelde prijs van de onderneming en de andere elementen die bij de echtscheiding een rol spelen. De waarde van een pensioenverplichting bijvoorbeeld, zal voor beide partners gelijk in de verdeling moeten worden betrokken, dus niet voor de economische waarde bij de afstorting in het kader van de pensioenverevening en voor de fiscale waarde bij de waardering van de onderneming. Een ander voorbeeld is dat als de onderneming voor een redelijke prijs in de boedelverdeling is betrokken, bij de vaststelling van de alimentatie uitsluitend rekening dient te worden gehouden met het salaris waarvan bij de waardering is uitgegaan. Als daarnaast ook nog rekening zou worden gehouden met de extra beloning die uit de onderneming (de winst) kan komen, dan vinden dubbeltellingen plaats. Immers, die extra beloning is al verdisconteerd in de vastgestelde prijs van de onderneming.

Zomaar enkele valkuilen en afwegingen bij echtscheiding. Een traject waarin we elkaar als professionals nodig hebben. Al is het alleen maar om onze eigen grenzen te bepalen.

En tenslotte een tip: Wees transparant. Transparant over de uitgangspunten en de veronderstellingen die je hanteert. Transparant over de keuzes die je hebt gemaakt. Transparant in de onderbouwing van die keuzes. Transparant over de effecten van je waardering op andere elementen in de boedelscheiding. Maar ook: Transparant over de positie die je ten aanzien van beide partners inneemt!

onpartijdig kunnen zijn, een vaktechnische belemmering hebben en/of behoefte hebben aan een specialist. Wij zijn snel en flexibel voor u beschikbaar, onafhankelijk, loyaal aan uw kantoor en ons ervan bewust dat u pas tevreden bent als uw cliënt tevreden is. Met recht "professionals voor professionals" dus.

Disclaimer

De informatie in deze nieuwsbrief is met zorg samengesteld. Wij kunnen echter niet aansprakelijk worden gesteld voor de verstrekte informatie.

[Afmelden voor deze nieuwsbrief](#)

Recente opdrachten

In februari 2010 hebben wij ondermeer succesvol afgerond:

- Een overname- en bedrijfsfinanciering geregeld in verband met de aankoop van een MBI-kandidaat van een vergroothandel.
- De begeleiding van een samenwerking tussen twee non-profit instellingen met ondersteuning bij het komen tot een business plan.
- De beschrijving van een corporate governance structuur voor een goede doelen instelling, die inmiddels is vastgesteld door het bestuur.

Vraag en aanbod

Wij zijn momenteel voor opdrachtgevers op zoek naar:

- Een klein (omzet tot € 300.000) administratiekantoor in de regio Hilversum;
- Een niet te groot transportbedrijf in Midden-Nederland, liefst ook internationaal (Europa) werkend, eventueel gecombineerd met opslagdiensten. De kandidaat is bereid een periode mee te werken alvorens het bedrijf over te nemen;
- Een productie- en/of handelsbedrijf in Midden-Nederland met maximaal 50 werknemers.

Wilt u van deze rubriek gebruik maken om ook uw eigen vraag en aanbod binnen ons netwerk onder de aandacht te brengen? Dat kan! Stuur daarvoor even een mail naar ons.

----- deze nieuwsbrief is een initiatief van -----

